



**bettervest**  
nachhaltig · effizient · rentabel

## Stellenangebot

### Technischer Vertriebsmitarbeiter (w/m) festangestellt in Frankfurt in Vollzeit oder Teilzeit

bettervest ist die Crowdfunding-Plattform über die Bürger/innen umweltfreundliche Energieprojekte finanzieren können und im Gegenzug eine feste Rendite aus den Energiekosteneinsparungen erhalten. Als das deutschlandweit führende Unternehmen in diesem Bereich erhalten wir immer mehr Zuspruch von Menschen, die ihr Geld für Investitionen in wirtschaftliche sowie ökologisch und sozial nachhaltige Energiemaßnahmen bereitstellen möchten. Neben der vollständigen Finanzierungsabwicklung über unsere online basierte Plattform bieten wir auch die Qualitätskontrolle und das Projektmanagement für geeignete Projekte an. bettervest finanziert mittlerweile auch Projekte in Schwellen- und Entwicklungsländern und möchte so nicht nur den Klimaschutz vorantreiben, sondern auch die nachhaltigen Entwicklungsziele der Vereinten Nationen unterstützen.

Zur Verstärkung unsres Teams suchen wir schnellstmöglich eine/n Mitarbeiter/in für den technischen Vertrieb. Deine Aufgabe wäre die Betreuung von teils aktiv auf uns zukommenden Kunden aber auch die Direktakquise potenzieller Kunden. Dies erstreckt sich über die erste Kontaktaufnahme, erster Sichtung des zu finanzierenden Projektes bis hin zur Zeichnung der Verträge, als auch der Besuch von Konferenzen und Events zur Kundenakquise (nach genügender Einarbeitungszeit). Die tiefgehende technische und finanzielle Überprüfung der Projekte, als auch das Projektmanagement, wird von Kollegen durchgeführt. Die Projekte befinden sich in Deutschland, aber auch im Ausland, Reisetätigkeit ist nur in geringem Maße innerhalb Deutschlands erforderlich (im Ausland nur bei Wunsch und für spezielle Konferenzen).

Du verfügst sowohl über eine technische Ausbildung als auch über betriebswirtschaftliches Grundwissen? Du verfügst bereits über eine mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb? Du bist kundenorientiert und arbeitest zusätzlich strukturiert, gewissenhaft und mit hoher Eigenmotivation und Selbstständigkeit? Du arbeitest gerne in einem innovativen Unternehmen, dessen Fokus auf Nachhaltigkeit liegt? Du hast Freude an der Arbeit mit Menschen und möchtest mit deiner Arbeit etwas bewegen?

Dann hast du bei bettervest die Chance Arbeit, Spaß und Weltverbesserung zu verbinden!



**bettervest**  
*nachhaltig · effizient · rentabel*

## Dein Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Hochschul- oder Fachhochschulstudium im technischen Bereich, Wirtschaftsingenieurwesen oder eine vergleichbare fachbezogene technische Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im direkten Kundenkontakt oder Vertrieb
- Basiswissen im Bereich erneuerbare Energien und Energieeffizienz
- Systematische, strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise
- Begeisterung und Überzeugungskraft durch sympathisches und souveränes Auftreten
- Ausgeprägtes Engagement, eine eigenständige Arbeitsweise und hohe Zielorientierung
- Erfahrung mit MS-Office, insbesondere MS-Excel
- Gute Englischkenntnisse. Sehr gute Deutschkenntnisse

## Wir bieten Dir

- 1-3 Monate Teilzeit, dann Vollzeit, Start ab Oktober 2018
- Einen abwechslungsreichen und verantwortungsvollen Arbeitsplatz
- Ein hochmotiviertes und sympathisches Team
- Flexible Arbeitsweise (auch Homeoffice)
- Gute Entwicklungsperspektiven innerhalb des Unternehmens und im dynamischen Zukunftsmarkt der Energie- und Crowdfundingbranche
- Feste und variable Gehaltsanteile

Wenn für dich eine sinnvolle Arbeit so wichtig ist wie für uns, würden wir uns über deine Bewerbung freuen.

Wir freuen uns auf deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen, die neben Lebenslauf auch eine kurze Beschreibung deiner individuellen Motivation enthalten sollen.

Bitte per Mail an unseren Personalverantwortlichen Michael Wahab:

[mail@bettervest.com](mailto:mail@bettervest.com)